



Stratos Energy heeft de exclusieve vertegenwoordiging van een aantal producten op het gebied van de klimaattechniek.

KE Fibertec, Deense fabrikant van textiele luchtkanalen. Wereldmarktleider met unieke patenten om de gekoelde / verwarmde lucht tochtvrij in te blazen.

AmbiRad, Engelse fabrikant van onder andere stralingsverwarming. Een product dat voldoet aan de hoogste klimaatnormen in Europa.

Seeley International, Australische producent van adiabatistische koelers. De alternatieve manier van koelen met water. Hierdoor wordt 70 à 80% energie bespaard in vergelijking met traditionele systemen.

Deze fabrikanten worden exclusief verdeeld op de Belgische markt. Voor de verdere expansie zijn wij op zoek naar een enthousiaste (m/v):

Sales Engineer

België - Luxemburg

Deze fabrikanten worden exclusief verdeeld op de Belgische markt. Voor de verdere expansie zijn wij op zoek naar een enthousiaste (m/v):

Functieomschrijving:

Als Sales Engineer bouwt u de markt van de unieke producten van Stratos Energy verder uit in België en Luxemburg. U prospecteert en ontwikkelt in hoofdzaak nieuwe klanten.

Naast het uitwerken van technische en commerciële oplossingen en prijsaanvragen zoekt u creatief naar de beste prijs/kwaliteitsoplossingen voor de projecten.

U sluit contracten af en volgt projecten op van studiefase tot en met uitvoering. U onderhoudt en diept de relaties met bestaande klanten en betrokken partijen verder uit. Uw doelgroep bestaat uit onder andere studie-, engineeringbureaus en installateurs. U rapporteert aan de directie.

Profiel:

U slaagt er in klanten aan u te binden, door uw technische kennis enerzijds maar door uw sterke relationele band met de klant in het bijzonder. U bent een ondernemer die zich goed voelt binnen een dynamische bedrijfscultuur waar inzet en zin voor pragmatiek kenmerkend zijn.

U bent uitgesproken resultaatgericht en beschikt over commerciële flair. U drukt zich vlot uit in zowel het Nederlands, het Frans als het Engels.

Wij bieden:

Wij bieden u een verantwoordelijke functie en de uitdaging om mee te bouwen aan de verdere groei van een succesvol bedrijf. De bedrijfscultuur moedigt initiatief en ondernemingszin aan. De sfeer is er jong, dynamisch en direct.

Uiteraard staat hier een aantrekkelijk salarispakket tegenover, in lijn met uw ervaringen en uw toegevoegde waarde. Een representatieve bedrijfswagen is voorzien.

Reageren:

Interesse? Stuur uw motivatie en CV ter attentie van Michel van der Linden op het adres Lammerdries Zuid 17D in 2250 Olen of per mail naar info@stratosenergy.be.

Deze vacature is ook te vinden onder:

commercieel – verkoop – buitendienst – executive – representative – verkoper – vertegenwoordiger – buitendienst – key – business – development – prospectie – acquisitie – klantendienst – project – beheer – beheerder – developer – hunter – project – nationaal – engineering – ingenieur – industrieel – elektromechanica – mechanica – elektro – elektriciteit – technisch – techniek – commerciële – commercial – adviseur – advisor